



**HEIMAT
DES
HANDBALLS**
SEIT 1861.

Junior Sales Manager:in | Partnernetzwerk (m/w/d)

Vollzeit / Gummersbach / Berufserfahrene / ab sofort

Der VfL Gummersbach gehört zu den traditionsreichsten und erfolgreichsten Handballvereinen der Welt. Wir haben den Sport wie kaum ein anderer geprägt, Legenden hervorgebracht und sind bis heute das Aushängeschild einer ganzen Region. Als „Heimat des Handballs“ haben wir uns konsequent professionalisiert und nachhaltig weiterentwickelt – sportlich, wirtschaftlich und strukturell. Jetzt wollen wir neue Maßstäbe setzen – und suchen dafür eine starke Persönlichkeit.

Unsere Marke besitzt eine große Strahlkraft – und genau diese möchten wir strategisch nutzen: Wir streben danach, als eine der führenden Marken im Handball sowie darüber hinaus als diese wahrgenommen zu werden und unser Profil nicht nur sportlich, sondern auch gesellschaftlich zu schärfen. Mit digitalen Innovationen, eindrucksvollen Events und einem klaren Engagement für soziale Projekte wollen wir unsere Marke erlebbar machen und neue Impulse setzen.

Als Junior Sales Manager:in Partnermanagement beim VfL Gummersbach unterstützt du bei der Betreuung unserer B2B-Partnerschaften und wirkst an der Umsetzung vereinbarter Partnerleistungen mit. Gemeinsam mit dem Team trägst du dazu bei, bestehende Beziehungen zu pflegen und weiterzuentwickeln sowie ein professionelles und positives Partnererlebnis zu schaffen.

Wofür wir dich brauchen – Dein Spielfeld bei uns:

- Du unterstützt unser Vertriebsteam im operativen Tagesgeschäft.
- Du recherchierst und identifizierst potenzielle neue Sponsoren und Businesspartner.
- Du bereitest Akquise-Unterlagen, Präsentationen und Angebote mit vor.
- Du wirkst bei der Ansprache neuer Partner sowie bei Vertrags- und Abstimmungsprozessen mit.
- Du betreust bestehende Partner im Tagesgeschäft und unterstützt bei der Weiterentwicklung und dem Ausbau von Partnerschaften.
- Du arbeitest eng mit unseren internen Fachabteilungen zusammen, um Partnerschaften optimal zu aktivieren.

Was du mitbringst – Dein Profil:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im Bereich Sportmanagement, BWL, Marketing oder vergleichbar – oder erste praktische Erfahrungen im Vertrieb.
- Interesse am B2B-Vertrieb, Sponsoring sowie an Marken- und Medienpartnerschaften.
- Begeisterung für den Sport – idealerweise mit einer Affinität zum Handball sowie Interesse an der Werbe-, Marken- und Sportwelt.





**HEIMAT
DES
HANDBALLS**
SEIT 1861.

- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Freude am Umgang mit Geschäftspartnern.
- Eine strukturierte, zuverlässige Arbeitsweise und hohe Lernbereitschaft.
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Was du von uns erwarten kannst – Unser Commitment:

- Einen idealen Einstieg ins professionelle Sportumfeld mit klarer Entwicklungsperspektive im Vertrieb.
- Eine intensive Einarbeitung und enge Zusammenarbeit mit erfahrenen Kollegen.
- Ein leidenschaftliches Team mit flachen Hierarchien, offener Kommunikation und echter Hands-on-Mentalität.
- Ein attraktives Vergütungspaket mit leistungsabhängigen Komponenten.
- Einen modernen Arbeitsplatz im besten Büro Gummersbachs mit direkter Nähe zum sportlichen Geschehen.
- Die Möglichkeit, die Zukunft eines Traditionsvereins aktiv mitzugestalten und dich fachlich wie persönlich weiterzuentwickeln.

Du erfüllst nicht alle Punkte?

Für uns zählen Motivation, Lernbereitschaft und Begeisterung für unsere Vision. Wenn du Lust hast, gemeinsam mit uns neue Wege im Handball zu gehen, freuen wir uns auf deine Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin.

Justin Ebert

Team Lead B2B Sales

ebert@vfl-gummersbach.de

Mit der Zusendung deiner Bewerbungsunterlagen erklärst du dich damit einverstanden, dass wir deine Daten im Rahmen des Bewerbungsverfahrens speichern und nutzen.

